

BART uw makelaar



Clercxstraat 36, Tilburg

Vraagprijs € 469.000,- K.K.

Ben je op zoek naar een zeer stijlvolle, instapklare woning met prachtig aangelegde tuin nabij de geliefde Piushaven en het stadscentrum? Dan is dit je kans!

Welkom bij Clercxstraat 36

Ben jij klaar om een woondroom te realiseren? U vraagt, wij draaien. Wees welkom in dit turn-key huis aan de Clercxstraat in Tilburg, dat met haar hoogwaardige afwerking, stijlvolle design en gevoel van luxe wooncomfort een echte once in a lifetime opportunity is. En dan hebben we de waanzinnige locatie van deze woning, nabij de geliefde Piushaven, nog niet eens genoemd. Run, don't walk!

Omgeving

De Clercxstraat ligt in het bruisende Hoogvenne-West nabij de Piushaven en het stadscentrum: een van de meest geliefde en levendige wijken van Tilburg. Hier woon je bij alles wat de Piushaven en het centrum te bieden heeft, zoals gezellige restaurants als RAK, Villa la Vida, Pulcinos, Burgermeester Jansen, De Graanhandel, Smit Vis aan de Haven en nog veel meer. Voor een uitgebreid horeca- en winkelaanbod sta je ook in no time in het Tilburgse stadshart.

Voor je dagelijkse boodschappen loop je zo naar de AH om de hoek of fiets je naar het vernieuwde AaBe Fabrieksterrein, en ook qua onderwijs ben je hier goed voorzien met diverse basisscholen en middelbare scholen in de buurt.

Wil je even ontsnappen aan de levendigheid? Dan fiets je zo naar het prachtige natuurgebied Moerenburg, dat aan de andere kant van de Piushaven ligt. En mocht je de stad een keer willen verlaten (al kunnen wij ons dat nauwelijks voorstellen), dan ben je via de Ringbaan-Oost en Ringbaan-Zuid zo op de uitvalswegen richting Breda, Eindhoven en Waalwijk. Kortom: een absolute toplocatie!

Algemeen

Deze woning is de afgelopen jaren met enorm veel smaak en aandacht afgewerkt. Denk aan een nieuwe badkamer, keuken, vloeren, wanden en plafonds, isolatie, een prachtig aangelegde achtertuin en een speelse mix van kleuren en materialen, stijlvolle brickwall en houten balken. Dat maakt dit huis dan ook een waar cadeautje voor designliefhebbers.

Indeling

Het karakteristieke en knusse exterieur verraaft al dat je een bijzondere woning gaat betreden. Niets is minder waar. Via de voordeur met glas-in-lood stap je binnen in de entree, die op haar beurt voorzien is van een prachtige tegelvloer waarbij de tegels stuk voor stuk zijn gelegd – een detail dat meteen de toon zet voor de rest van het huis. Op naar de living via de statige taatsdeur.

En in die living weet je in eerste instantie niet waar je moet kijken. De eikenhouten visgraatvloer, de authentieke glas-in-loodramen, de fraaie brickwall, het hoge plafond en de werkende mix van karakteristieke en moderne stylingkeuzes: de leefruimte heeft het allemaal. De waanzinnige zithoek loopt moeiteloos over in het geweldige eetgedeelte nabij de tuin, waar de openslaande tuindeuren een ware eyecatcher vormen. De combinatie van warme materialen, strakke lijnen en uitgesproken details zorgt voor een unieke uitstraling die tegelijkertijd hypermodern en tijdloos aanvoelt.

Het volgende vertrek is de esthetische keuken, uitgevoerd in een prachtige kleurencombinatie en een stijlvolle opstelling, en voorzien van een inductiekookplaat, vaatwasser, heteluchtoven, grote koelkast, vloerisolatie en vloerverwarming. Dit is koken als een fortuinlijke thuischef, en meer.

De badkamer bevindt zich eveneens op de begane grond en is modern afgewerkt met een inloopregendouche, wastafelmeubel, toilet, dakraam voor natuurlijke ventilatie en mechanische afzuiging. Bij regen sluit het raam automatisch mocht je deze vergeten zijn dicht te zetten. Ook deze ruimte lijkt, net als de overige vertrekken, zo uit een designblad te komen.

Eerste verdieping

De eerste verdieping, die bereikbaar is via de trap in de woonkamer, biedt drie geweldig afgewerkte slaapkamers; ieder met een eigen sfeer en karakter.

De ruime master bedroom aan de achterzijde springt direct in het oog dankzij de fraaie houten balkenconstructie, een dakkapel en de aanwezige airconditioning. Vanuit deze kamer kijk je bovendien uit op het groene dak. Als je hier geen goede nachtrust hebt, dan weten wij het ook niet meer.

De tweede slaapkamer aan de voorzijde beschikt over een dakkapel en een praktische vaste kastenwand. De derde kamer, eveneens met dakkapel, is momenteel ingericht met een wastafel en de aansluitingen voor de wasapparatuur, maar kan uiteraard ook uitstekend dienen als slaap-, werk- of hobbykamer. Wat ga jij met deze gave en bijzondere ruimtes doen?

Tuin

Geen zorgen: ook buiten is het hoge afwerkingsniveau doorgetrokken. De riante achtertuin is verzorgd aangelegd en beschikt over een aangebouwde berging, een heerlijk ruim terras, een sfeervolle overkapping, fraaie beplanting en een praktische achterom. Dit is dé ultieme plek om in alle rust te genieten van het buitenleven en elkaar.

Bijzonderheden:

- Zeer stijlvolle en instapklare woning in Tilburg;
- Volledig afgewerkt met hoogwaardige materialen;
- Waanzinnige en prachtig gestylde leefruimtes vol luxe details;
- Moderne keuken met diverse inbouwapparatuur;
- Prachtig aangelegde tuin met overkapping en berging;
- Moderne badkamer met inloofdouche;
- Drie unieke slaapkamers;
- Grondig verduurzaamd;
- Houten kozijnen op de begane grond;
- Kunststof kozijnen op de verdieping;
- Airconditioning aanwezig;
- Nieuwe groepenkast geplaatst in 2023;
- Voorbereid op zonnepanelen;
- Pak jij deze ultieme kans?



Energie label **C**





Bouwjaar	1905
Woonoppervlakte	Ca. 80 m ²
Perceeloppervlakte	140 m ²
Tuin oppervlakte	Ca. 72 m ²
Inhoud	Ca. 320 m ³
Aantal kamers	4
Aantal slaapkamers	3







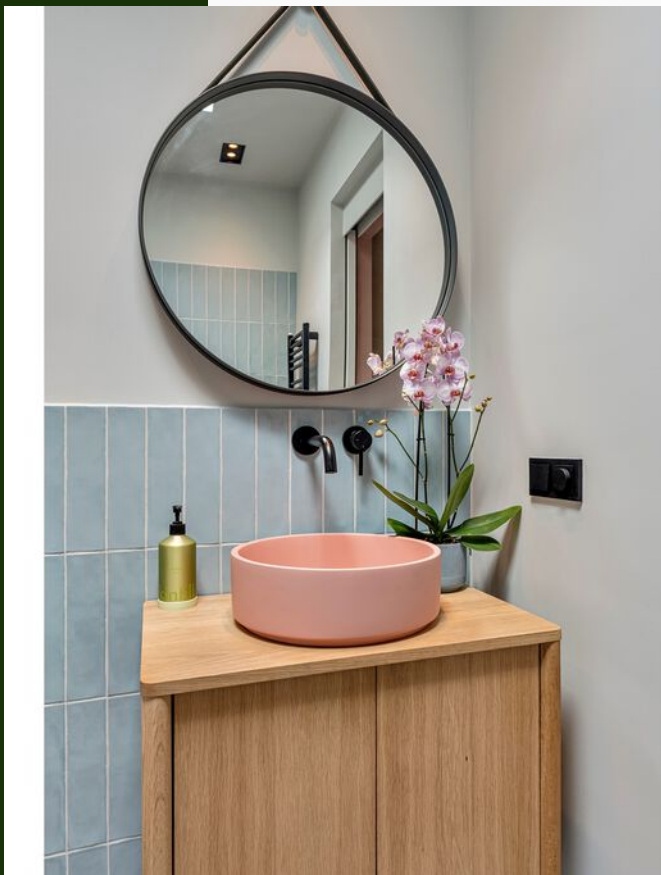


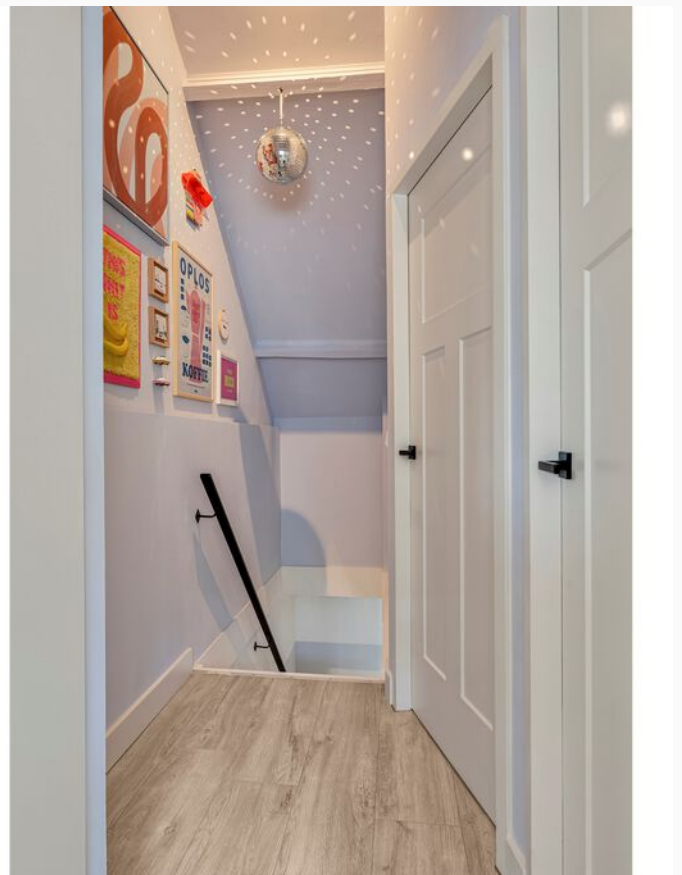














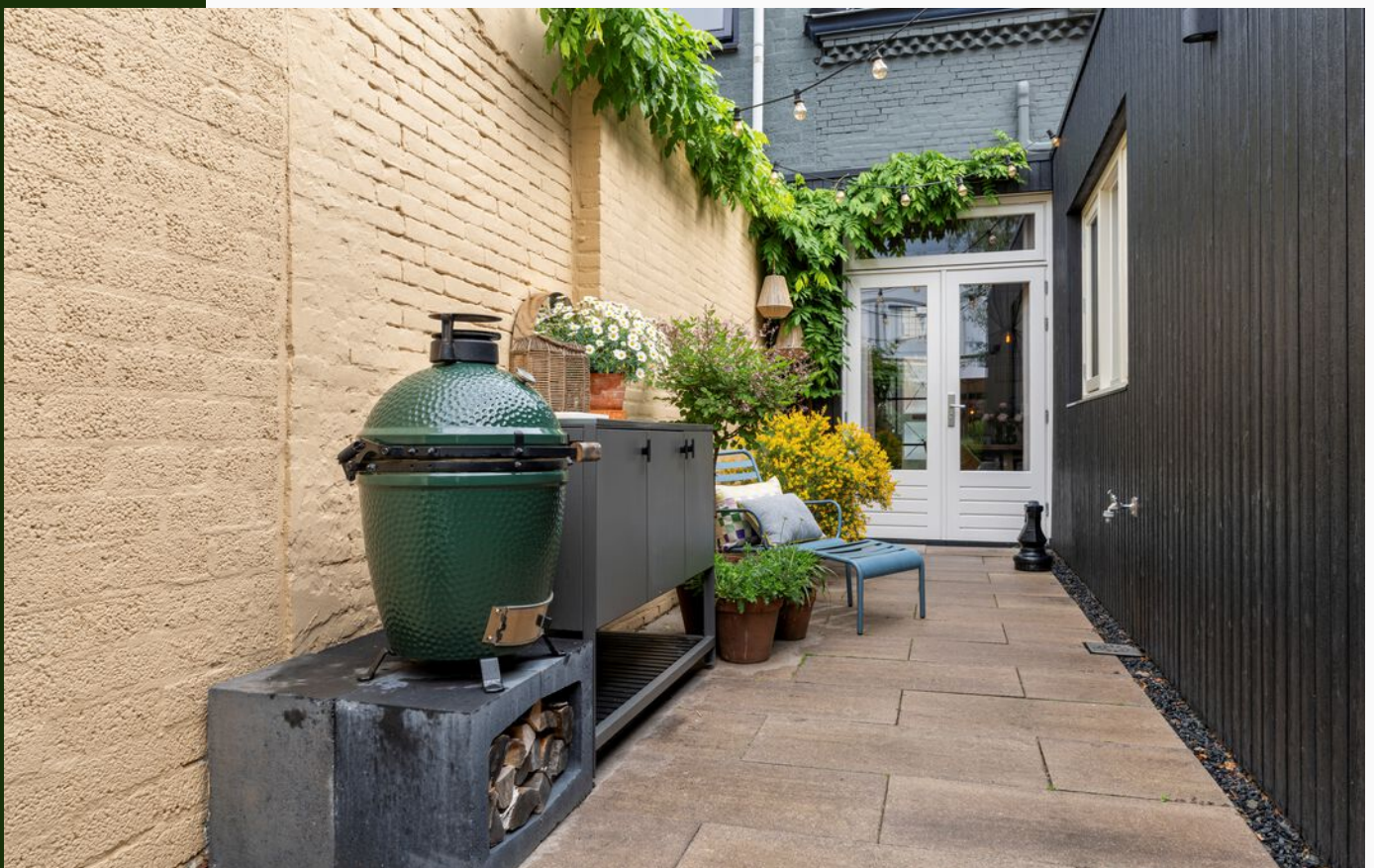














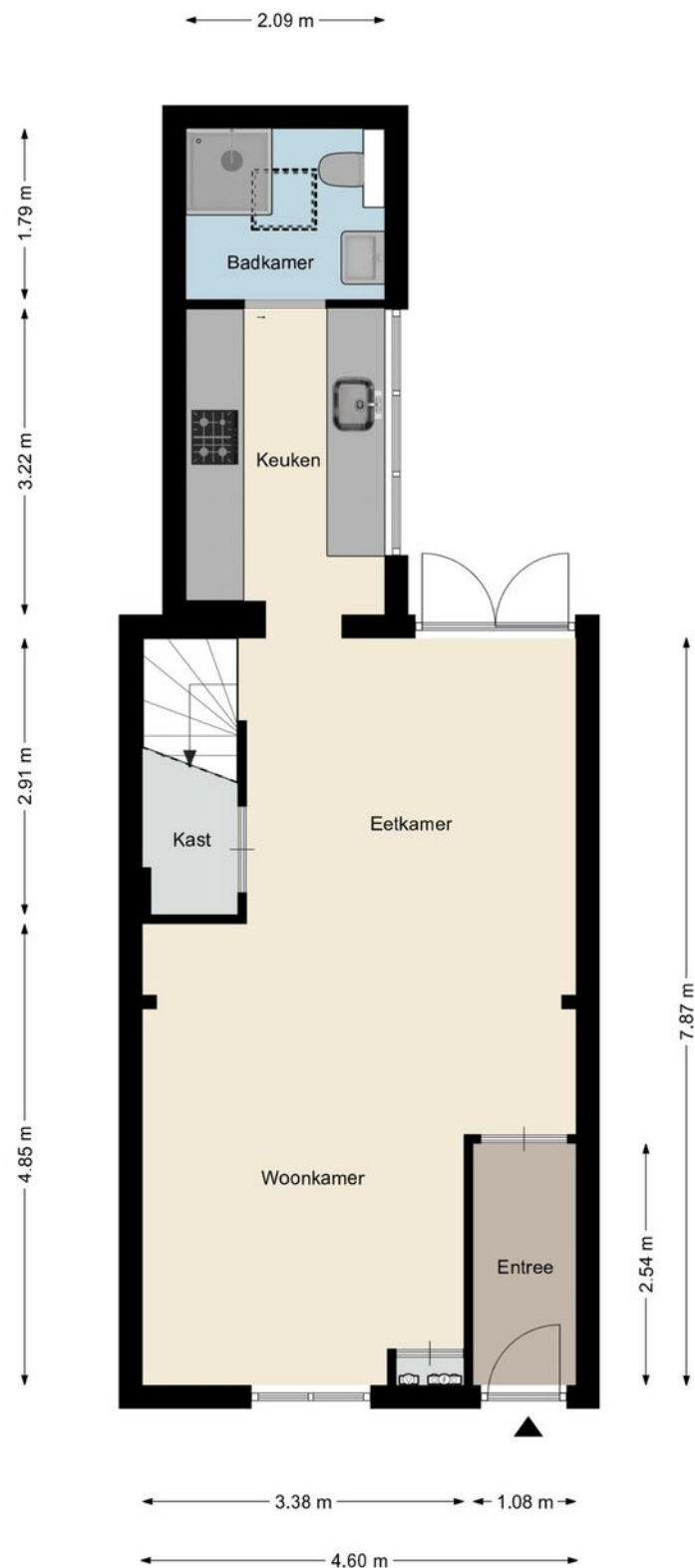


Plattegrond



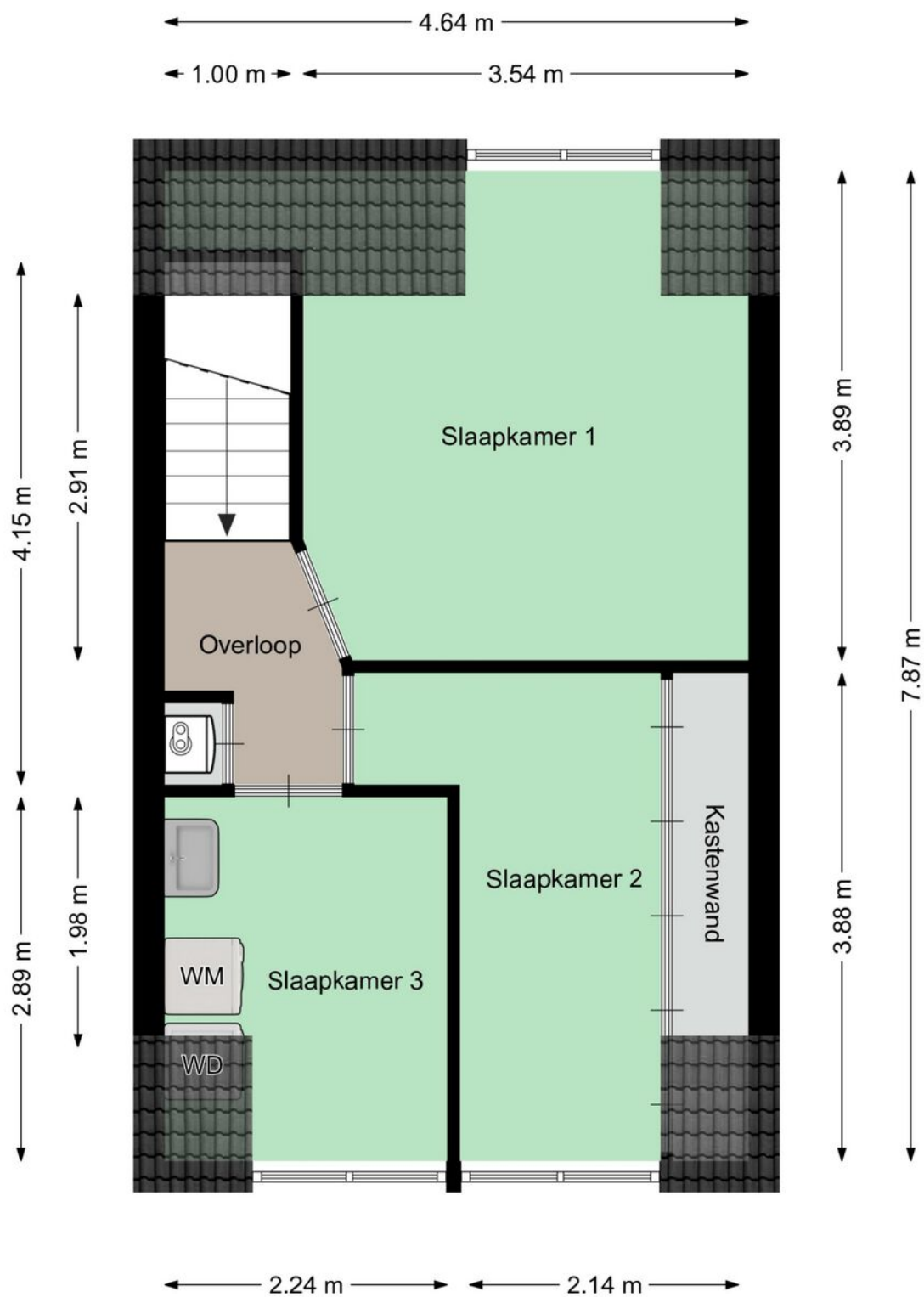
Aan deze plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
©Studio BLIEK www.studiobleik.nl

Plattegrond



Aan deze plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
©Studio BLIEK www.studiobliek.nl

Plattegrond

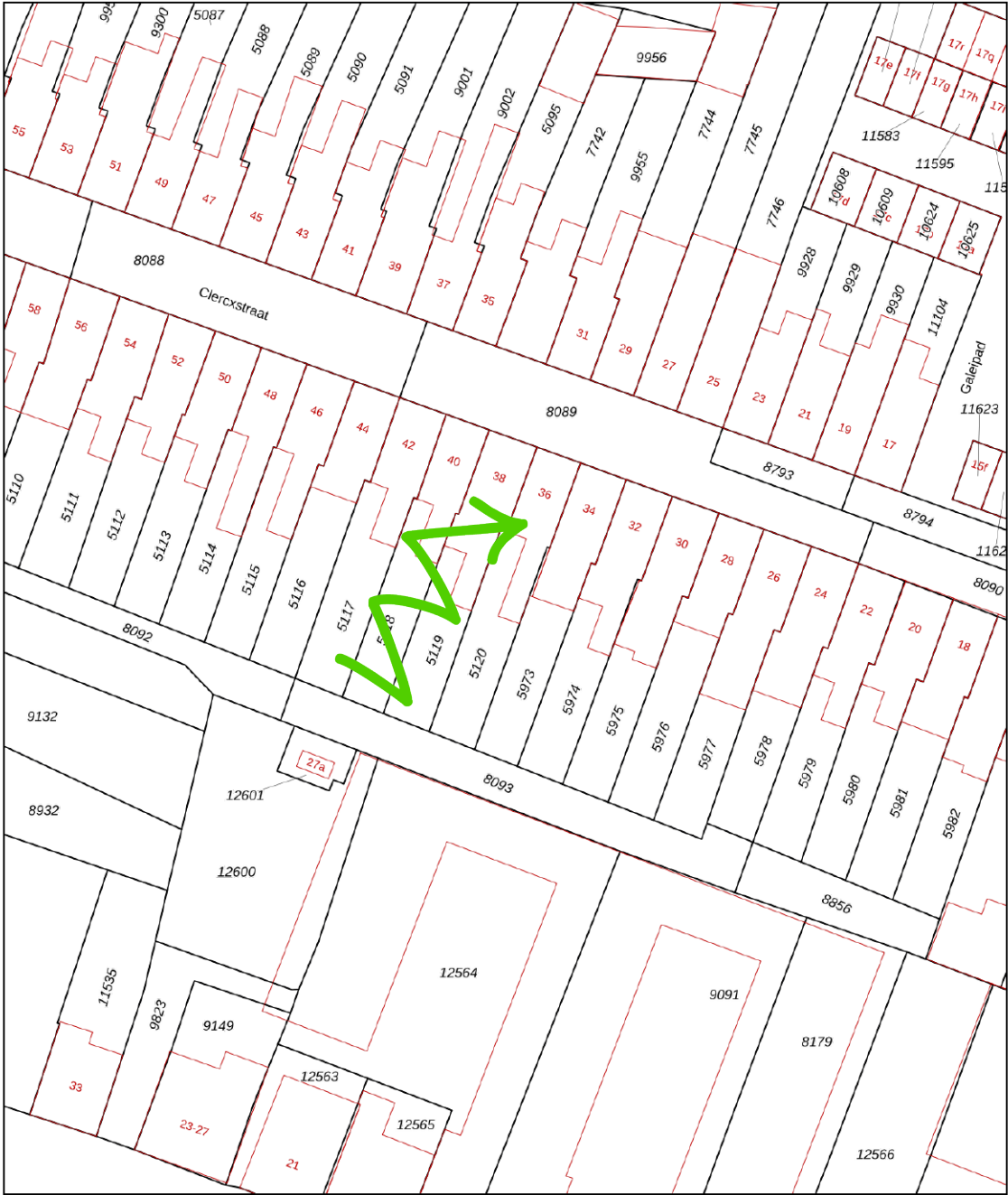


Aan deze plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
©Studio BLIEK www.studiobliek.nl

Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: Bartuwmakelaar



0 5 10 15 20 25m

12345
25

Deze kaart is noordgericht

Perceelnummer

Huisnummer

Vastgestelde kadastrale grens

Voorlopige kadastrale grens

Administratieve kadastrale grens

Bebouwing

Schaal 1: 500

Kadastrale gemeente Tilburg

Sectie M

Perceel 5120

kadaster

Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend.
De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.

Voor een eensluitend uittreksel, geleverd op 18 december 2025
De bewaarder van het kadaster en de openbare registers

The image displays two maps of a residential area in Rotterdam, with a green house icon marking a specific location in both.

The top map shows a wider area, including streets like Heuvelstraat, Paleisstraat, and Heuvel. The green house icon is located near the intersection of Heuvelstraat and Paleisstraat.

The bottom map is a zoomed-in view of the same area, showing street names like Plusstraat, Galeipad, and various house numbers. The green house icon is also present in the zoomed-in map, located near the intersection of Plusstraat and Galeipad.

Wonen in Tilburg

Puur en creatief, dat is Tilburg

Tilburg is een oude arbeidersstad met een rijk textielverleden, en dat zie je nog steeds. Tilburg is puur, rauw, creatief en modern. Het heeft een gezellige binnenstad met hippe boetiekjes in het Dwaalgebied, uitstekende horeca en vele festivals. De vele studenten zorgen bovendien voor creativiteit en leuke activiteiten.

Kortom, Tilburg is een echte stad, maar met zeker ook veel groen, zoals in het Spoorpark, het stadsbos en het Leijpark. En wil je echt de rust opzoeken, dan is er altijd nog het buitengebied, zoals Moerenburg, het Bels Lijntje en de nationale parken in de omgeving. Bovendien heeft Tilburg de voorzieningen die bij een echte stad horen: 13 bibliotheken, een universiteit en hogescholen, 2 ziekenhuizen, en natuurlijk de mooiste voetbalclub van het land: Willem II. Als ik niet als makelaar aan het werk ben, is de kans groot dat je mij tijdens een wedstrijd in het stadion vindt.

Tilburg, een stad in ontwikkeling

Waar Tilburg vroeger als 'het lelijke eendje' van Brabant werd gezien en geen hotspot was om te wonen, is het de laatste jaren juist een populaire woonplaats geworden. Verschillende stadsdelen en wijken ontwikkelen zich op hun eigen, unieke manier, en bieden zo voor ieder wat wils.

Denk bijvoorbeeld aan de Spoorzone, waar je ook mijn kantoor vindt. Het is een oud NS-werkterrein waar nu mooie appartementen verrijzen, de prijswinnende bibliotheek in Lochal staat en gezellige horeca en clubs te vinden zijn.

Maar ook de Piushaven met haar mooie, nieuwe woningen, de kindvriendelijke Reeshof, het stadse Oud-Noord en de groene wijk de Blaak hebben allemaal hun eigen sfeer. Kortom, wat voor woning en omgeving je ook zoekt, Tilburg heeft het!



Verkoopplannen?

Maak gebruik van mijn
actieve social media kanalen!



/bartuwmakelaar



/Bartuwmakelaar

Aangenaam, ik ben Bart

Ik ben geboren en getogen in het mooie Oisterwijk en rond mijn 26ste naar Tilburg vertrokken, 'de grote stad'. Inmiddels woon ik hier al 16 jaar met veel liefde en plezier, net als (onze) koning Willem II ruim 150 jaar geleden. Niet voor niets zei hij over Tilburg: "Hier adem ik vrij en voel ik mij gelukkig." Dat Willem II ook de naam van mijn favoriete voetbalclub is, maakt het plaatje compleet.

Onze Funda
beoordeling

9.7



Een vernieuwende makelaar

Een tevreden klant is voor mij het belangrijkste. Ik ben een makelaar die ruim de tijd neemt (van de bezichtigingen tot alle uitleg), meedenkt, creatief is en tevens goed bereikbaar is. Als full service makelaar neem ik u graag al het werk uit handen, van bezichtigingen en onderhandelingen tot de juridische afhandeling en de begeleiding bij de notaris.

Goed bereikbaar

Wilt u graag in de avonden of het weekend afspreken? Dan is dat geen probleem. Ik ben telefonisch en via e-mail goed te bereiken, maar óók via Whatsapp.

Als verkoper en makelaar zitten we in een Whatsapp-groep, zodat we laagdrempelig en snel kunnen schakelen met elkaar. Ideaal toch?

Marketingplan

Daarnaast maak ik volop gebruik van de middelen en kanalen waarop huizenzoekers zich begeven. Zo plaats ik uw woning, met een vooraf besproken marketingplan, eerst op Facebook

en Instagram voordat hij (mogelijk) op Funda verschijnt. Samen kiezen we de beste weg naar een succesvolle verkoop!

Duurzaamheid

Ook vind ik dat duurzaamheid niet langer een keuze is maar de nieuwe standaard. Ik probeer daarom het milieu zo min mogelijk te belasten, zodat ook toekomstige generaties in een leefbare wereld opgroeien. Dit betekent dat ik het verduurzamen van woningen stimuleer en een potentiële koper hierover kan adviseren. Wist u bijvoorbeeld dat u verduurzaming in veel gevallen mee kunt financieren, dat er subsidies zijn en dat het rentekorting oplevert bij diverse banken? Een goed advies hierover zorgt wellicht voor meer interesse en een snellere koop.

Bent u inmiddels benieuwd geworden naar wat ik voor u kan betekenen? Bel, mail of app me dan gerust voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek.

De 10 meest gestelde vragen bij het kopen van een huis.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk verbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte.

Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – in overleg met de verkoper – besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

7. Mag een makelaar een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk.

Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopend makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopend makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting (2%), de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een aankoop makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper.

Disclaimer

Deze brochure is met zorg samengesteld. Informatie die is opgenomen in de brochure is afkomstig van de verkoper, wij kunnen niet aansprakelijk gehouden worden voor onjuiste of onvolledige informatie. Genoemde maten en jaartallen zijn slechts indicatief. Deze brochure geeft uiteraard niet alle informatie weer, derhalve kunt u hieraan geen rechten ontlenen.

Wordt dit hem dan echt?



Neem contact op

013-5909612 • info@bartuwmakelaar.nl • bartuwmakelaar.nl

Veemarktstraat 34
5038 CV Tilburg

BART uw makelaar