

BART uw makelaar



Kastanjestraat 42, Oisterwijk

Vraagprijs € 499.000,- K.K.

Ben je op zoek naar een sfeervolle en instapklare hoekwoning met oprit? Dan is dit je kans! De woning beschikt over energielabel A en is aan de voorzijde heerlijk vrij gelegen.

Welkom bij **Kastanjestraat 42**

Ben jij op zoek naar een modern afgewerkte woning met ruime tuin en energielabel A, in een gezellige buurt met vrij uitzicht? Zoek dan niet verder. Dit plaatje van een woning aan de Kastanjestraat in Oisterwijk is namelijk klaar om een nieuw gezin een heerlijk thuis te bieden. Het vrije uitzicht en de uitstekende afwerkingen zorgen hier zonder moeite voor modern wooncomfort en sfeervol leefgenot. Wanneer je hier een stap naar binnen zet, wil je er niet meer weg.

Algemeen

De instapklare en goed geïsoleerde woning is gerealiseerd in 1976 en sindsdien op vrijwel alle vlakken grondig aangepakt en gemoderniseerd. Het huis heeft energielabel A(!), beschikt over 12 zonnepanelen en nagenoeg overal kunststof kozijnen met HR++ glas.

Indeling

Begane grond

Je komt de woning binnen in de keurige hal, waar rechts de netjes afgewerkte toiletruimte met hangend closet en fonteintje, de meterkast, de witgelakte trap en een handige trapkast te vinden zijn. Je volgt de gave, eikenhouten vloer terwijl je de deur naar de woonkamer opent.

De aangenaam lichte living – dankzij de grote raampartijen aan weerszijden – is netjes afgewerkt, met oog voor detail gestyled en van alle gemakken voorzien. Door de L-vorm krijg je optisch een aangenaam zit- en eetgedeelte.

Zak lekker onderuit in het zitgedeelte aan de voorzijde, waar de fraaie en sfeervolle gashaard een eyecatcher vormt, of ga uitgebreid tafelen in het mooie eetgedeelte nabij de keuken en de openslaande tuindeuren.

De keuken (2014) lijkt zo uit een woonblad te komen, met haar moderne look en feel, inductiekookplaat, koelvriescombinatie, combimagnetron, hoger geplaatste vaatwasser, afzuigkap, kookeiland en gietvloer. De open keuken zorgt ervoor dat je veel interactie kan houden met de rest van de woonkamer.

Eerste verdieping

De eerste verdieping biedt toegang tot drie slaapkamers en de badkamer. Deze zijn toegankelijk middels mooie hoge paneeldeuren.

De grootste twee slaapkamers van de verdieping liggen samen over de volledige linkerzijde van de woning. De kamers zijn zowel ruim als netjes afgewerkt en licht. De slaapkamer aan de voorzijde is voorzien van een grote inbouwkast.

Naast de slaapkamers bevindt zich aan de voorkant van de woning de moderne badkamer (2016), die met haar grote ligbad en inloop regendouche de perfecte omstandigheden biedt om in stijl en luxe te genieten. Verder beschik je hier over een hangend closet, een massief eikenhouten meubel met een dubbele wastafel, keramische vloertegels met elektrische vloerverwarming en automatische mechanische ventilatie.

Tweede verdieping

Wanneer je de vaste trap volgt naar de zolderverdieping, kom je terecht op de nette voorzolder. Vanuit hier heb je toegang tot de berging met de CV-ketel en de berging voor wasapparatuur.

De overloop biedt daarnaast toegang tot de vierde slaapkamer. En dat is niet de minste! Het is namelijk een ruime master bedroom met dakkapel (in 2021 gerenoveerd incl nieuwe isolatie en dakbedekking) die over alle elementen beschikt voor een ultieme nachtrust. Er is een mooie wastafel aanwezig en achter de schuifdeuren bevindt zich een handige kledingstang over de volle breedte, waar je veel kleding kwijt kunt.

Tuin

Net wanneer je denkt dat je alles hebt gezien, stap je via de openslaande deuren in de living naar buiten. De zonnige tuin (2016) is sfeervol, aangenaam ruim en organisch aangelegd. Je beschikt hier niet alleen over 2 ruime terrassen in de zon, maar ook over mooie beplanting en een ingebouwde trampoline. Wat wil je nog meer? Precies: een schuurtje én een dubbele achterom.

Aan de voorzijde kun je je auto op je oprit parkeren of letterlijk voor de deur, aangezien de straat hier ophoudt en er altijd plek is.

Omgeving

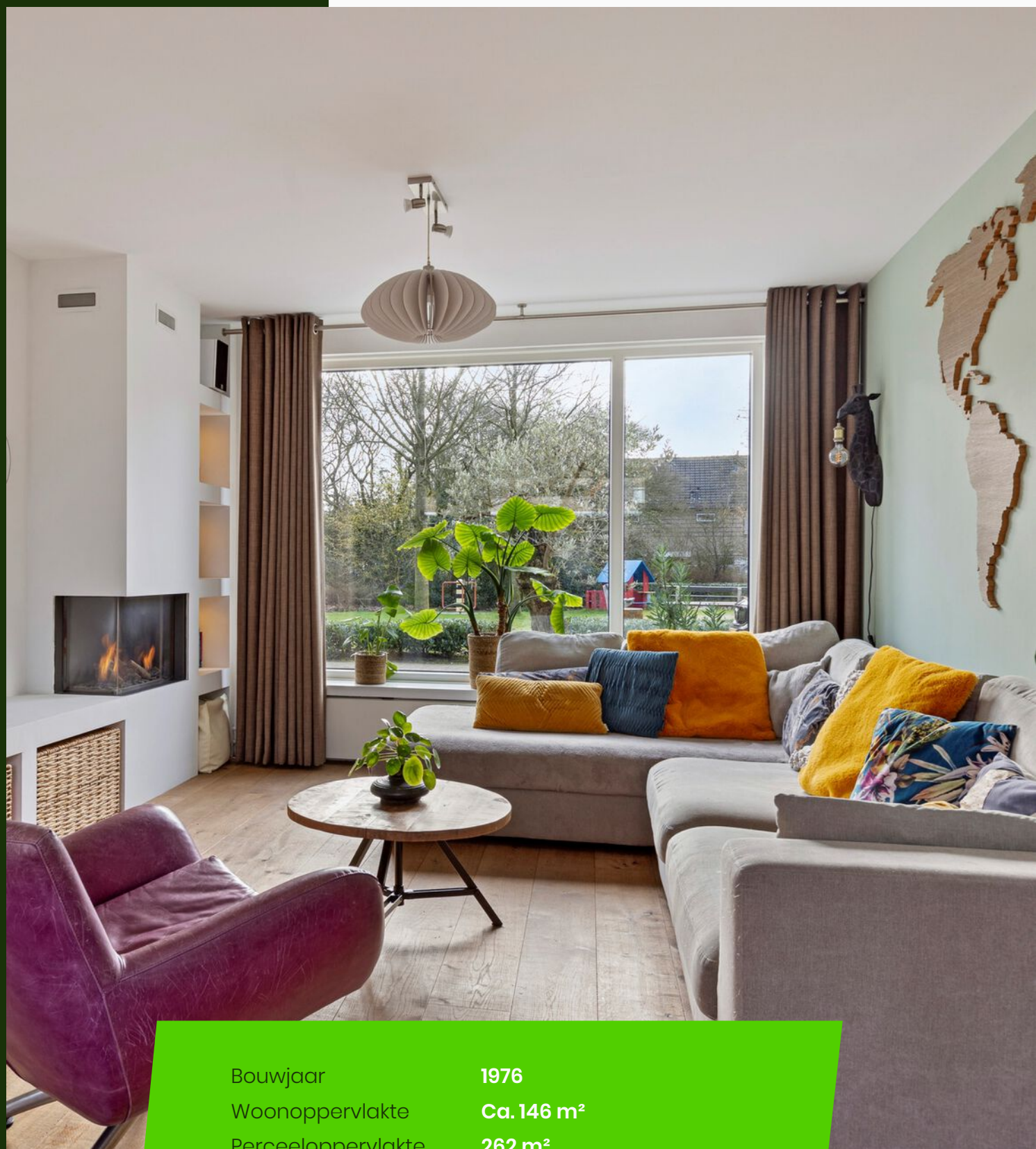
Je gaat wonen in een zeer kindvriendelijke en gezellige buurt in het sfeervolle dorp Oisterwijk, waar de tijd niet heeft stilgestaan maar het gemoedelijk karakter nog altijd heerst. Oisterwijk kenmerkt zich door de mooie omgeving, het gezellige centrum en het bruisende verenigingsleven. Op loop- en fietsafstand vind je diverse winkels, sport- en recreatievoorzieningen, speelveldjes en scholen.

Ben je een natuurliefhebber? Dan word je vast en zeker blij door de prachtige omliggende natuur, net als de diverse wandelroutes langs o.a. de Voorste Stroom, de vennen en de grazende koeien in het agrarische buitengebied. Je loopt vanuit de woning zo door het weiland heen de bossen in, binnen enkele minuten lopen.

Hoewel je in Oisterwijk niets hoeft te missen, zijn de uitvalswegen naar andere Brabantse steden en dorpen gemakkelijk en snel te bereiken. Op de fiets ben je in 20 minuten in hartje Tilburg.

Bijzonderheden

- Heerlijk wonen in instapklare en sfeervolle gezinswoning in Oisterwijk;
- Middenin een groene, rustige en kindvriendelijke omgeving;
- Modern wooncomfort en nette afwerkingen;
- Royale woonkamer met mooie eikenhouten vloer;
- Gave en moderne keuken en badkamer;
- Openslaande tuindeuren;
- Indrukwekkende lichtinval door de vele raampartijen in de gehele woning;
- Grote en kleurrijke tuin op het noordwesten met trampoline en berging;
- Energielabel A;
- 12 zonnepanelen;
- Kunststof kozijnen met HR++ glas;
- Parkeren op de eigen oprit en voor de deur;
- Vrij uitzicht aan de voorzijde;
- Gunstig gelegen dichtbij uitvalswegen.



Bouwjaar	1976
Woonoppervlakte	Ca. 146 m ²
Perceeloppervlakte	262 m ²
Tuin oppervlakte	Ca. 132 m ²
Inhoud	Ca. 516 m ³
Aantal kamers	5
Aantal slaapkamers	4

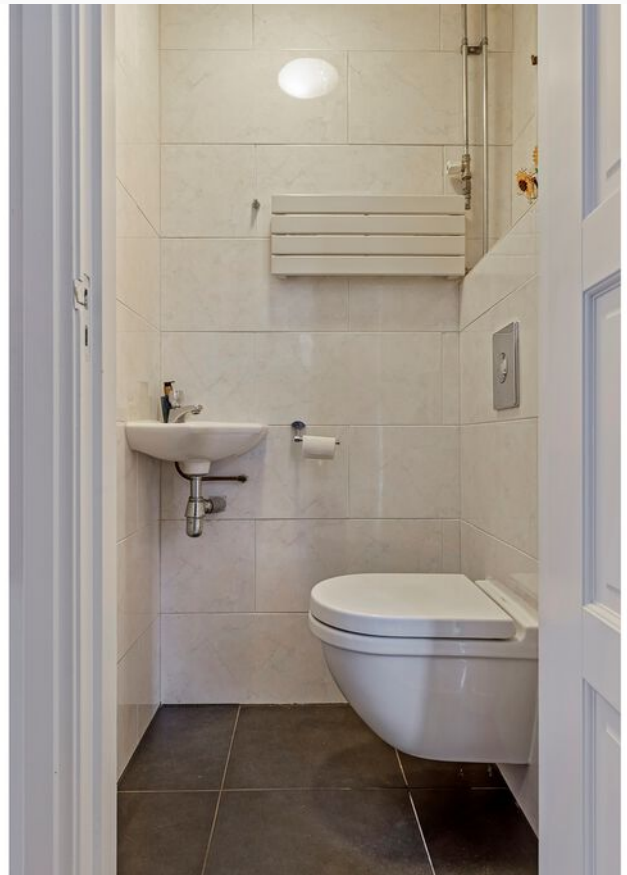














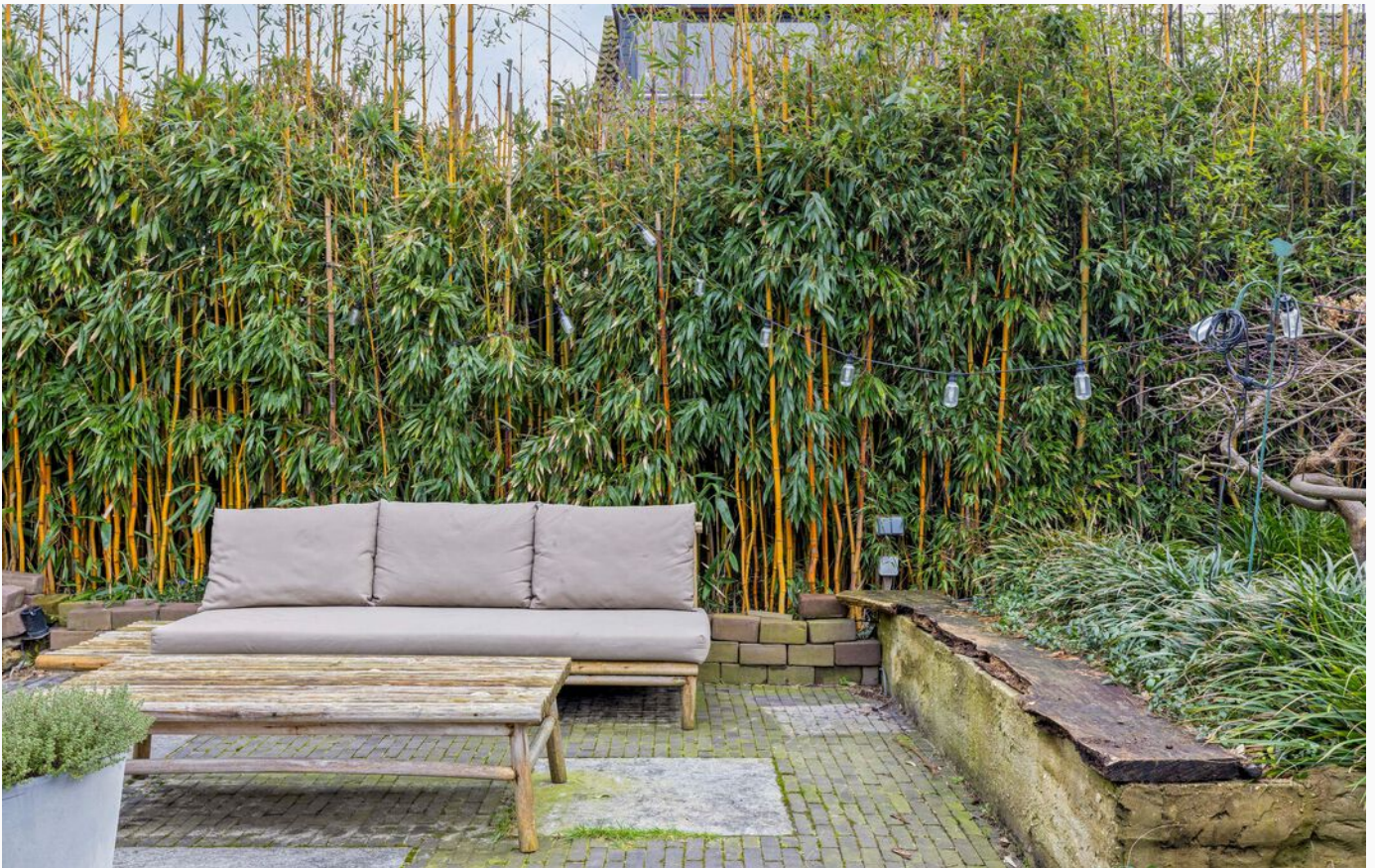


















Plattegrond



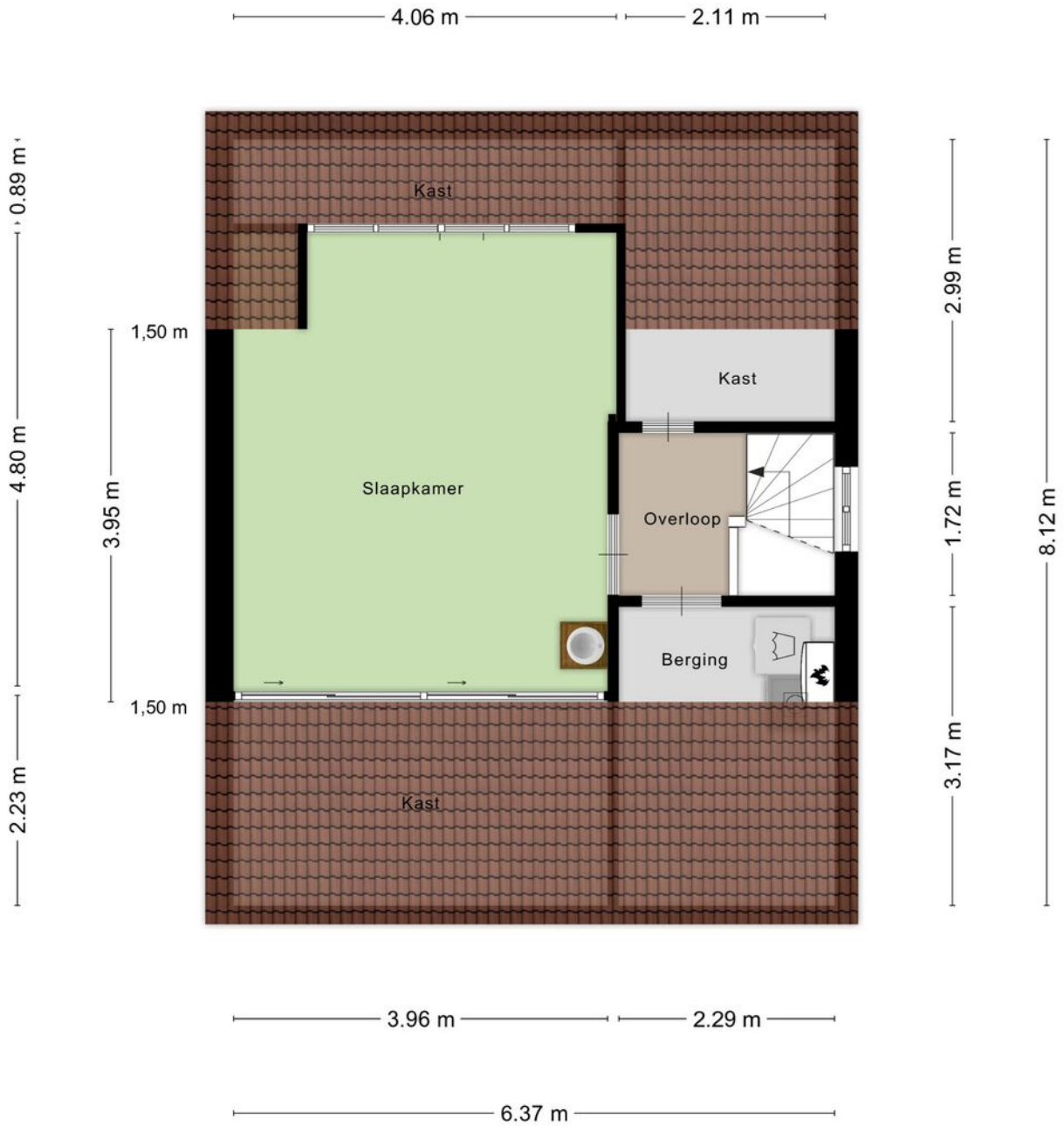
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond



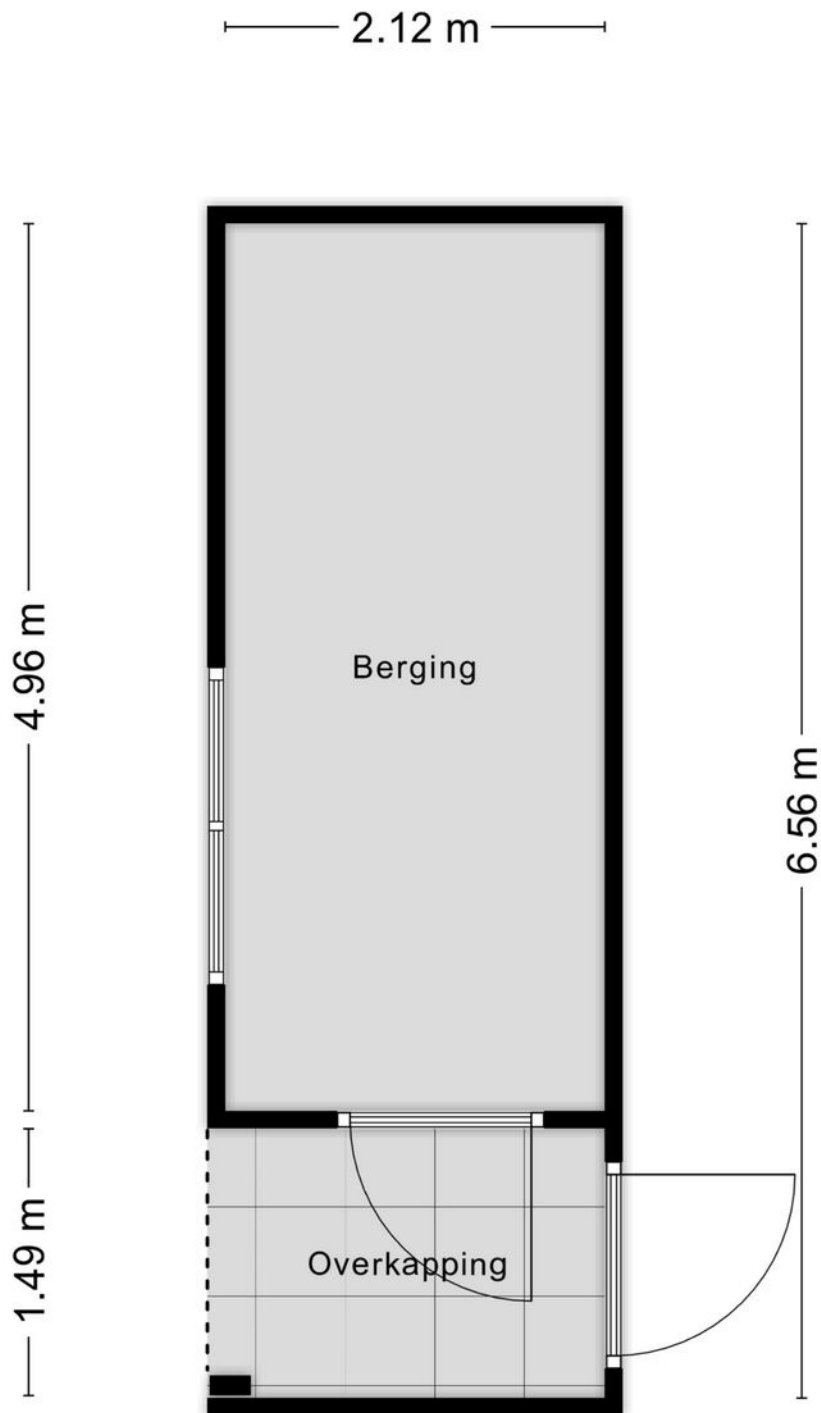
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond



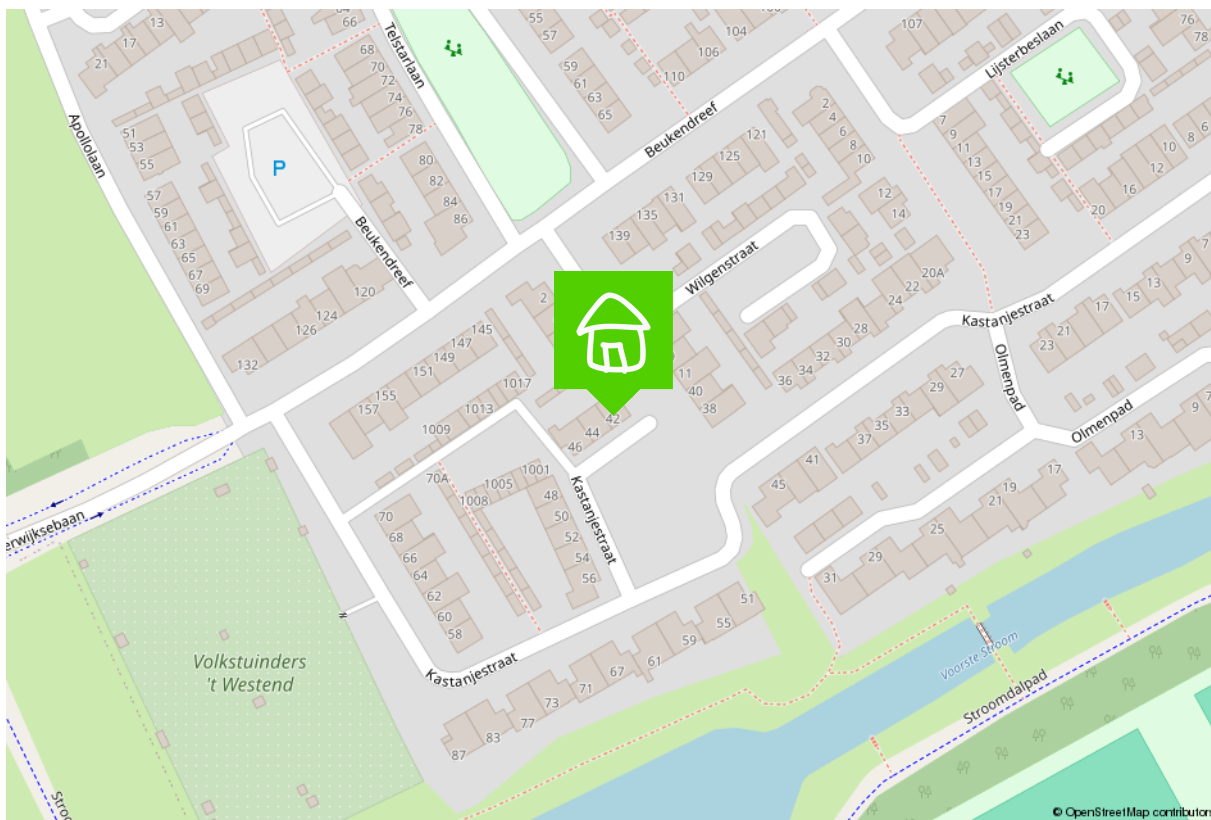
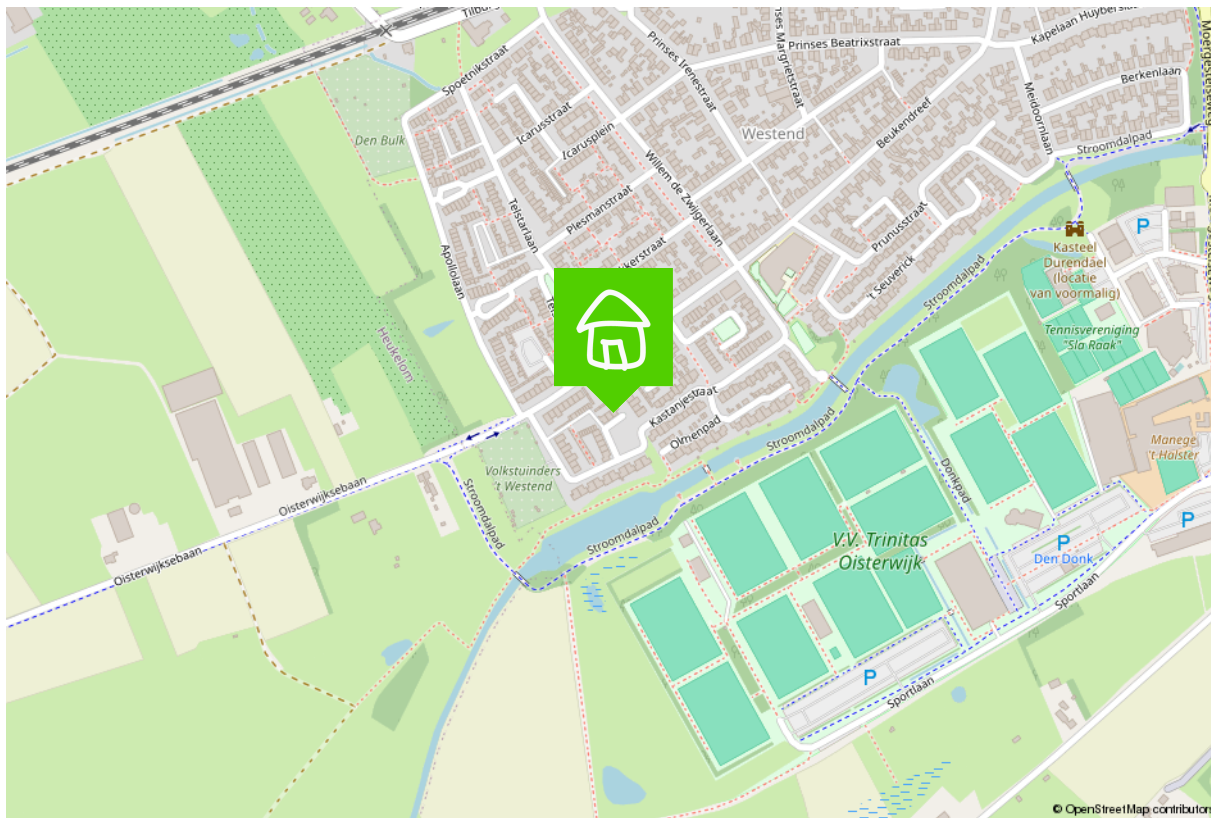
Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Plattegrond



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Zibber www.zibber.nl

Locatie op de kaart



Wonen in Oisterwijk

Oisterwijk: historie, sfeer en groen

Oisterwijk kent een rijke geschiedenis. Het is in 1212 gesticht door de hertog van Brabant en kreeg meteen stadsrechten en een eigen jaarmarkt. Die historie proef je nog steeds als je vandaag wandelt over de Lind met de herenhuizen, het oude Raadhuis en de monumentale lindeboom. Oisterwijk is niet voor niets door de ANWB genomineerd als 'mooiste dorp van Nederland'. Wie wil daar nu niet wonen?

Inmiddels telt Oisterwijk bijna 20.000 inwoners en de huizenmarkt bestaat voor 68% uit koopwoningen. Verder is het dorp van alle moderne gemakken voorzien. De vele winkels, gezondheidscentra, sportclubs, een openluchtbad (het Staalbergven) en natuurlijk de befaamde eet- en drinkgelegenheden in het bruisende centrum maken het een prettige plek om te wonen, werken en leven.

Makelaar aan huis in Oisterwijk

Zelf heb ik 26 jaar in Oisterwijk gewoond en ook nu nog kom ik er graag als makelaar. Zo heb ik hier de afgelopen jaren vele woning verkocht, aangekocht maar ook getaxeerd. Ik ben dus goed op de hoogte van de ins en out van de lokale huizenmarkt en de verschillende wijken, maar weet ook hoe het is om er zelf te wonen.

Zo heeft Oisterwijk veel te bieden op het gebied van kunst en cultuur. Natuurlijk is de De Lind met haar exclusieve winkels en galleries, maar ook de Leerfabriek KVL. Dat was eens een verlaten fabrieksterrein langs het spoor, maar is nu een unieke hotspot om te eten en drinken, van kunst te genieten, te dansen en te beleven. Maar ik heb ook warme herinneringen aan het Natuurtheater en boscafé De Rode Lelie, een openluchttheater op een prachtige plek aan de rand van Oisterwijk.



Verkoopplannen?

Maak gebruik van mijn
actieve social media kanalen!



/bartuwmakelaar



/Bartuwmakelaar

Aangenaam, ik ben Bart

Ik ben geboren en getogen in het mooie Oisterwijk en rond mijn 26ste naar Tilburg vertrokken, 'de grote stad'. Inmiddels woon ik hier al 16 jaar met veel liefde en plezier, net als (onze) koning Willem II ruim 150 jaar geleden. Niet voor niets zei hij over Tilburg: "Hier adem ik vrij en voel ik mij gelukkig." Dat Willem II ook de naam van mijn favoriete voetbalclub is, maakt het plaatje compleet.

Onze Funda
beoordeling

9.7



Een vernieuwende makelaar

Een tevreden klant is voor mij het belangrijkste. Ik ben een makelaar die ruim de tijd neemt (van de bezichtigingen tot alle uitleg), meedenkt, creatief is en tevens goed bereikbaar is. Als full service makelaar neem ik u graag al het werk uit handen, van bezichtigingen en onderhandelingen tot de juridische afhandeling en de begeleiding bij de notaris.

Goed bereikbaar

Wilt u graag in de avonden of het weekend afspreken? Dan is dat geen probleem. Ik ben telefonisch en via e-mail goed te bereiken, maar óók via Whatsapp.

Als verkoper en makelaar zitten we in een Whatsapp-groep, zodat we laagdrempelig en snel kunnen schakelen met elkaar. Ideaal toch?

Marketingplan

Daarnaast maak ik volop gebruik van de middelen en kanalen waarop huizenzoekers zich begeven. Zo plaats ik uw woning, met een vooraf besproken marketingplan, eerst op Facebook

en Instagram voordat hij (mogelijk) op Funda verschijnt. Samen kiezen we de beste weg naar een succesvolle verkoop!

Duurzaamheid

Ook vind ik dat duurzaamheid niet langer een keuze is maar de nieuwe standaard. Ik probeer daarom het milieu zo min mogelijk te belasten, zodat ook toekomstige generaties in een leefbare wereld opgroeien. Dit betekent dat ik het verduurzamen van woningen stimuleer en een potentiële koper hierover kan adviseren. Wist u bijvoorbeeld dat u verduurzaming in veel gevallen mee kunt financieren, dat er subsidies zijn en dat het rentekorting oplevert bij diverse banken? Een goed advies hierover zorgt wellicht voor meer interesse en een snellere koop.

Bent u inmiddels benieuwd geworden naar wat ik voor u kan betekenen? Bel, mail of app me dan gerust voor een vrijblijvend kennismakingsgesprek.

De 10 meest gestelde vragen bij het kopen van een huis.

1. Wanneer ben ik in onderhandeling?

U bent pas in onderhandeling als de verkopende partij reageert op uw bod door een tegenbod te doen. U bent echter nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar aangeeft dat hij uw bod met de verkoper zal bespreken.

2. Mag een makelaar doorgaan met bezichtigingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk nog niet tot een verkoop te leiden. Bovendien kan het zijn dat de verkoper graag wil weten of er meer belangstelling is. Overigens mag ook met meer dan één gegadigde tegelijk worden onderhandeld. Een makelaar moet dit wel duidelijk melden. Vaak zal de verkopende makelaar aan belangstellenden vertellen dat een pand, zoals dat heet, 'onder bod' is. Als belangstellende mag u dan wel een bod uitbrengen, maar de makelaar mag dan pas met u in onderhandeling treden als de onderhandeling met de eerste geïnteresseerde beëindigd is. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van biedingen. Dit zou namelijk overbieden kunnen uitlokken.

3. Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs moet worden gezien als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus nog beslissen of hij uw bod aanvaardt of niet, of dat hij zijn makelaar een tegenbod laat doen.

4. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast kunt u als potentiële koper echter ook besluiten om tijdens de onderhandelingen uw bod weer te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerder gedane bod.

5. Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken (zoals de prijs, de opleveringsdatum en de ontbindende voorwaarden), legt de verkopende makelaar de afspraken schriftelijk vast in een koopakte.

Ontbindende voorwaarden zijn hierin een belangrijk onderwerp. U krijgt als koper niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Wilt u bijvoorbeeld een ontbindende voorwaarde voor de financiering, dan moet u dit melden bij het uitbrengen van uw bod. Het is dan ook belangrijk dat de partijen het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopakte wordt opgemaakt.

Zodra beide partijen de koopakte hebben ondertekend en de koper een afschrift van deze akte heeft ontvangen, treedt voor u als particuliere koper de wettelijke bedenktijd van drie dagen in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de aankoop. Doet u dit niet, zijn de financiën rond en vormen ook eventuele andere ontbindende voorwaarden geen obstakel meer, dan zal op de afgesproken opleveringsdatum de overdracht plaatsvinden bij de notaris.

6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling het systeem van verkoop wijzigen?

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. In dat geval kan de verkopende makelaar – in overleg met de verkoper – besluiten de lopende onderhandelingen af te breken en de biedprocedure te wijzigen om vervolgens te kiezen voor bijvoorbeeld een inschrijvingsprocedure. Hierbij hebben alle bidders een gelijke kans om het hoogste bod uit te brengen. Alvorens het systeem te wijzigen, dient de makelaar uiteraard eerst de eventueel gedane toezeggingen na te komen.

7. Mag een makelaar een belachelijk hoge prijs vragen voor een woning?

De verkoper bepaalt in overleg met zijn makelaar waarvoor hij zijn woning verkoopt. De koper kan onderhandelen over de prijs, maar de verkoper beslist.

8. Wat is een optie?

Een optie in juridische zin geeft een partij de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij te sluiten. Partijen zijn het dan wel eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie nog wel gebruikelijk.

Bij het aankopen van een bestaande woning niet. Het begrip 'optie' wordt daarbij vaak ten onrechte gebruikt. Dan heeft het de betekenis van bepaalde toezeggingen die een verkopend makelaar kan doen aan een belangstellende koper tijdens het onderhandelingsproces. Zo'n toezegging kan bijvoorbeeld inhouden dat een belangstellende koper een paar dagen de tijd krijgt om na te denken over een bod. De makelaar zal in de tussentijd proberen niet met een andere partij in onderhandeling te gaan. De belangstellende koper kan deze tijd gebruiken om een beter inzicht te krijgen in zijn financiering of in de gebruiksmogelijkheden van de woning. Een optie kunt u niet eisen; de verkoper en de verkopend makelaar beslissen zelf of er in een onderhandelingsproces bepaalde toezeggingen worden gedaan.

9. Moet een makelaar als eerste met mij in onderhandeling gaan als ik de eerste ben die belt voor een bezichtiging of als ik als eerste een bod uitbreng?

Nee. De verkopende makelaar bepaalt samen met de verkoper de verkoopprocedure. Hij heeft wel de plicht u daarover te informeren. Hebt u serieus belangstelling, vraag de makelaar dan wat uw positie is. Dat kan teleurstelling voorkomen.

10. Zit de makelaarscourtage in de 'kosten koper'?

Nee. Onder 'kosten koper' vallen de kosten die de overheid koppelt aan de overdracht van een woning. Dat zijn de overdrachtsbelasting (2%), de notariskosten voor het opmaken van de leveringsakte en de kosten voor het inschrijven daarvan in de registers. Daarnaast dient de koper rekening te houden met de (notaris)kosten voor de opmaak en inschrijving van de hypotheekakte. Heeft de verkopende partij een aankoop makelaar ingeschakeld om de woning te verkopen, dan komen de kosten hiervan voor zijn rekening. De verkopende makelaar is immers belangenbehartiger van de verkoper en niet van u als koper.

Disclaimer

Deze brochure is met zorg samengesteld. Informatie die is opgenomen in de brochure is afkomstig van de verkoper, wij kunnen niet aansprakelijk gehouden worden voor onjuiste of onvolledige informatie. Genoemde maten en jaartallen zijn slechts indicatief. Deze brochure geeft uiteraard niet alle informatie weer, derhalve kunt u hieraan geen rechten ontlenen.

Wordt dit hem dan echt?



Neem contact op

013-5909612 • info@bartuwmakelaar.nl • [bartuwmakelaar.nl](https://www.bartuwmakelaar.nl)

Burgemeester Brokxlaan 12
5041 SB Tilburg

BART uw
makelaar